

O que ganhei foi a disponibilidade de ter o produto. A minha empresa na época foi beneficiada, sim. Se eu não cumprisse o acordo, teria que brigar com o Cutrale, por exemplo. Eu oferecia um preço para o produtor, e ele oferecia mais, era uma guerra total.

O sr. acha que as indústrias que participaram do suposto cartel devem ser punidas?

É justo que elas sejam punidas. O cartel precisa acabar em benefício do Brasil, se é que ainda há tempo para isso.

O cartel existe até hoje?

O cartel permanece até hoje, não há dúvida. Não tem mais as tradicionais reuniões às quartas-feiras, mas eles se falam às quintas-feiras, às sextas-feiras. Eles se falam muito, o conceito do cartel se mantém vivo, já está incutido no sistema da indústria de suco.

Como o sr. sabe disso, já que não está mais no setor?

Depois que vendi a empresa, nós continuamos com a produção de laranja. Tínhamos contrato com a Cargill e foi interrompido justamente por discordar de preços que a empresa queria nos pagar. Tive de refazer contrato para vender a laranja por preço menor e engolir o prejuízo. Essa situação resultou em uma ação que movemos hoje contra a Cargill.

O suposto cartel também ocorria para definir preços para a venda do suco no exterior?

Sim, o cartel atuava tanto no mercado interno como no externo. A venda do suco lá fora era só para quem o cartel quisesse. Eles faturam horrores na Bolsa Mercantil de Nova York porque o cartel tem todas as informações. Quando o preço cai, eles retiram 800 mil toneladas de suco do mercado e os preços voltam a subir.

A SDE investiga o setor desde 2006, quando houve a operação Fanta [técnicos da SDE e policiais federais cumpriram mandado de busca e apreensão de documentos em indústrias de suco de laranja]. Há demora nas investigações?

Acho que as investigações estão caminhando tanto que os Cutrale já nem moram mais no Brasil.

As indústrias de suco têm "offshore" (empresa que funciona em paraíso fiscal) fora do Brasil? Todos os fabricantes de suco têm "offshore" para administrar os recursos financeiros que sobram. Uma empresa não consegue trabalhar no mercado externo sem ter estrutura interna. Essas indústrias têm bilhões de dólares lá fora.

O Ministério Público de SP enviou documento ao Departamento de Justiça americano para que os EUA também investiguem as empresas que exportam suco para lá. Eles devem investigar o setor?

Devem e vão abrir uma auditoria, tenho certeza. E isso vai "embananar" todo o setor no país. O Brasil será punido.

Fonte: <http://www.mst.org.br/node/9319>

Anexo 3 - Dados de preço médio em Equivalente FCOJ (FOB, Santos). Valores em volume e preço declarados pelas empresas ao governo no momento da exportação.

SAFRA	Total US\$ FOB	Equivalente Equiv-FCOJ*	US\$/t	
07/2000 até 06/2001	877.864.169,00	1.235.678.986,00	690,81	
07/2001 até 06/2002	838.136.271,00	1.037.927.653,73	766,88	
07/2002 até 06/2003	1.147.591.688,00	1.296.130.263,18	873,46	
07/2003 até 06/2004	1.159.141.959,00	1.377.634.713,45	822,85	média das safras 2000/01 a 2005/06 = 794 US/T
07/2004 até 06/2005	1.111.959.399,00	1.416.286.926,45	759,86	
07/2005 até 06/2006	1.209.812.733,00	1.348.182.366,45	856,01	
07/2006 até 06/2007	2.017.187.277,00	1.416.754.089,82	1.413,32	Rompeu os mil dolares a tonelada
07/2007 até 06/2008	2.031.292.295,00	1.283.492.275,45	1.581,70	
07/2008 até 06/2009	1.827.763.384,00	1.263.543.540,09	1.393,54	
07/2009 até 06/2010	1.548.121.983,00	1.269.001.784,27	1.119,28	média das safras 2006/07 a 2011/12 = 1.332 US/T
07/2010 até 06/2011	2.100.453.068,00	1.164.570.466,27	1.756,75	
07/2011 até 06/2012	2.448.121.197,00	1.147.458.912,64	2.120,21	Rompeu os dois mil dolares a tonelada
06/2012 até 07/2013	2.301.813.281,00	1.176.085.340,36	1.957,18	
06/2013 até 07/2014	1.729.615.320,00	939.296.073,73	1.841,40	

Fonte: SECEX. Para as safras 2012/13 e 2013/14 ainda não tivemos acesso aos dados.
TIPOS DE SUCOS
20091100 - SUCOS DE LARANJAS, CONGELADOS, NAO FERMENTADOS
20091200 - SUCOS DE LARANJA NAO CONG. C/VALOR BRIX <= 20
20091900 - OUTROS SUCOS DE LARANJAS, NAO FERMENTADOS

Fonte: Dados básicos Aliceweb (*NFC convertido a FCOJ 66 para fins de comparação)

Anexo 4 - Dados de preço médio em Equivalente FCOJ (Roterdã). Valores em volume e preço declarados pelas empresas na entrada.

PREÇO DO SUCO POR TEMPORADA - JUL/JUN

Jul/Jun	Europa - US\$/t
2001/02	1133,33
2002/03	1100,00
2003/04	992,73 Média das safras 2001/02 a 2005/06 = US\$1.153/T
2004/05	957,69
2005/06	1581,25
2006/07	2445,83
2007/08	2225,00
2008/09	1452,08
2009/10	1691,67 Média das safras 2006/07 a 2012/13 = US\$2.196/T
2010/11	2543,75
2011/12	2654,17
2012/13	2360,42
2013/14	2268,75
2014/15*	1995,00

Fonte: Foodnews, * valor médio até abril.

ANEXO 5



Federação da Agricultura e Pecuária do Estado de São Paulo

CITRICULTURA NO ESTADO DE SÃO PAULO

COMISSÃO ESPECIAL DE CITRICULTURA DA FAESP

AUDIÊNCIA PÚBLICA
ASSEMBLEIA LEGISLATIVA DO ESTADO DE SÃO PAULO
27 DE ABRIL DE 2017

SUMÁRIO

- FAESP
- Introdução
 - Dimensões da cadeia
 - Panorama da produção
- Conjuntura e desafios
- Situação da Citricultura
 - Mercado
- Cenários e perspectivas
 - Consecitrus
 - Cartelização
- Atuação das entidades representativas dos citricultores no setor
- Considerações finais

FAESP

- É a representante legal dos produtores rurais no Estado de São Paulo, contemplando a totalidade dos produtores independentes de laranja.
- Estão filiados à FAESP, 237 Sindicatos Rurais e 320 extensões de base.
- A Federação atua politicamente na Citricultura por meio da Comissão Especial de Citricultura:
 - 10 representantes setoriais
 - Reunião periódicas para discussão e encaminhamentos dos assuntos de interesse do setor
 - Reuniões abertas que contam frequentemente com representantes de outras entidades

INTRODUÇÃO: DIMENSÕES DA CADEIA

- **Citricultores:** 10 mil citricultores (26.812 citricultores em 1995/96 – IEA/SAA-SP)
- **Pessoas envolvidas:** 300.000 pessoas
- **Área cultivada (safra 2016):** 739 mil hectares (471 mil ha em SP)
- **Produção (safra 2016):** 391 milhões de caixas de 40,8 Kg (285 milhões em SP)
- **VBP:** R\$ 10,79 bilhões (R\$ 5,6 bilhões em SP)
- **Exportações (quantidade):** 2,23 milhões de toneladas de suco
- **Exportações (valor):** US\$ 1,774 bilhões
- **Indústrias de suco:** 3 grandes empresas e outras empresas de menor escala
- **Consumo doméstico:** 50 a 60 milhões de caixas de laranja